Mitarbeiter (m/w/d) für Profilvertrieb und Kundengewinnung

(53)

Standort: Nordhorn Anstellungsart(en): Vollzeit Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Gewinne Kunden. Vermittle Talente. Wachse mit uns.

Als Teil einer Unternehmensgruppe suchen wir zur Erweiterung unseres Vertriebsteams in Nordhorn einen **Mitarbeiter (m/w/d) für Profilvertrieb und Kundengewinnung in Vollzeit.**

Deine Vorteile als Mitglied im #teamorange:

- Ein familiäres Miteinander
- Flexible Arbeitszeiten auf deine Bedürfnisse angepasst
- 38h/Woche
- abwechslungsreiche Tätigkeiten
- regelmäßige Teilnahme und Mitwirkung bei spannenden Projekten
- auf dich zugeschnittene Weiterentwicklungsmöglichkeiten
- (über)betriebliche Weiterbildungen
- frisches Obst
- kostenlose Kalt- und Warmgetränke ☕
- modern ausgestattete Arbeitsplätze
- Bikeleasing
- betriebliche Altersvorsorge und Vermögenswirksame Leistungen
- Givve Card
- u.n.v.m.

Diese Qualifikationen brauchst Du dafür

- Freude am Telefonieren und an der aktiven Kundenansprache
- Ausdauer, Zielorientierung und die Motivation, Vertriebsziele zu erreichen
- Kommunikationsstärke und sicheres Auftreten im Gespräch
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- Idealerweise erste Erfahrungen im Vertrieb, der telefonischen Akquise, im Personalwesen oder im E-Mail-Marketing
- Sicherer Umgang mit CRM-Systemen oder die Bereitschaft, sich schnell einzuarbeiten

Was ist noch wichtig

Die wichtigste Eigenschaft, die du mitbringen solltest: Teamplayer. In unserer Unternehmensgruppe wird der Slogan "Gemeinsam Ziele erreichen" gelebt.

Diese Aufgaben warten auf Dich

Wir wollen mit Dir unser Vertriebsteam weiter ausbauen. Damit wir unsere Kunden erfolgreich mit passenden Fachkräften unterstützen können, gehört der aktive Profilvertrieb zu Deinen Kernaufgaben. Du stellst unsere Bewerberprofile telefonisch bei potenziellen Kunden vor und identifizierst Personalbedarfe.

Das Telefon ist dabei Dein wichtigstes Werkzeug: Du führst täglich eine hohe Anzahl an Kontaktversuchen durch und hast das Ziel, durchschnittlich mindestens **70 Anwahlen** sowie **15 qualifizierte Telefonate bzw. Gespräche pro Arbeitstag** zu erreichen.

Neben der telefonischen Akquise pflegst alle relevanten Aktivitäten sauber in unserem CRM-System. Darüber hinaus arbeitest Du aktiv an der Gewinnung neuer Geschäftspartner mit. Unser gemeinsames Ziel ist die Akquise von **mindestens 20 Neukunden pro Jahr**.

Regelmäßige Teammeetings, spannende Projekte und der Austausch mit Kollegen gehören für uns selbstverständlich dazu. Mit uns kannst Du Dich fachlich und persönlich weiterentwickeln und gemeinsam mit dem Unternehmen wachsen. 😊

Oliver Voet
Vertriebsleiter

pro tec Service GmbH
Alfred-Mozer-Str. 57
48527 Nordhorn

Tel.: 05921 308200
WhatsApp: 01742633964
E-Mail: info@pro-tec.de

Art(en) des Personalbedarfs: Neubesetzung

Impressum